

ENTIDADES COLABORADORAS

Academia Española de Dermatología y Venerología
Unidades docentes del País Vasco
Facultad de Medicina de Sevilla
Facultad de Medicina de Alcalá de Henares
Cátedra de Patrocinio de Dermatología Estética. Alicante
Hospital Universitario Virgen del Rocío

THEBIODERMAPROGRAM

growing together

VIERNES, 16 DE MARZO

by **ESADE**
Business School

PROGRAMA AVANZADO ALTA GESTIÓN DERMATOLÓGICA

16 y 17 de marzo de 2018

PATROCINADO

BIODERMA
LABORATOIRE DERMATOLOGIQUE

AVALADO



ORGANIZADO

ESADE
Business School



ESADE Business School - Avda. de Esplugas, 92-96 08034 Barcelona

THEBIODERMAPROGRAM

PROGRAMA AVANZADO ALTA GESTIÓN DERMATOLÓGICA



Estimados compañeros:

El programa que tienes en tus manos es la consecuencia lógica de la evolución que está experimentando nuestra especialidad en los últimos años. Parece claro que dos pilares fundamentales sobre los que se apoya la Dermatología del siglo XXI son la gestión adecuada de los recursos y la innovación científica. Nuestros Servicios o Unidades, tanto públicos como privados, se han convertido en verdaderas PYMES. Y es posible que nosotros no estemos avanzando a la misma velocidad que los requerimientos que nos exigen nuestros pacientes.

Por este motivo nos ha parecido interesante organizar este PROGRAMA AVANZADO ALTA GESTIÓN DERMATOLÓGICA, con el objetivo de ayudar a los dermatólogos en ejercicio a formarnos en los campos de la gestión de recursos humanos, económicos, marketing y estrategia al máximo nivel.

No ha sido nuestra intención hacer un curso más de gestión. Es más, hemos intentado que no se parezca en nada a todo lo anterior. Para eso hemos contado con una de las mejores escuelas de Negocio del mundo, la prestigiosa ESADE y con el magnífico patrocinio de Laboratorios BIODERMA.

Este programa es sumamente atractivo e innovador. Hemos cuidado no solo la formación teórica sino, de forma muy especial, su aplicabilidad práctica en la clínica diaria, ya sea en el ámbito público o privado.

Estamos ilusionados en contar con vuestra asistencia y ofreceremos un curso memorable.

Un fuerte abrazo,

Dr. Julián Conejo Mir
Director Científico

Dr. Julián Conejo-Mir

Catedrático de la Universidad de Sevilla

PhD. Carles Torrecilla

Director Ejecutivo de Desarrollo Corporativo y Business Intelligence de Executive Education ESADE

VIERNES, 16 DE MARZO

10:30-19:30 horas

INTRODUCCIÓN AL MARKETING

- Necesidades del dermatólogo
- Segmentación y canales
- Políticas y estrategias en marketing

Profesor Carles Torrecilla

Profesor titular departamento Dirección de Marketing ESADE

Director Ejecutivo de Desarrollo Corporativo y Business Intelligence de Executive Education ESADE

COMO CREAR UNA MARCA

- Nuestra marca
- Como introducirla en el mercado
- Como interactuar con ella
- Presencia en redes sociales. Como defender en las redes sociales nuestro prestigio

Profesor Carles Torrecilla

Profesor titular Departamento de Dirección de Marketing ESADE

Director Ejecutivo de Desarrollo Corporativo y Business Intelligence de Executive Education ESADE

SÁBADO, 17 DE MARZO

9:00-18:00 horas

GESTIÓN DE PERSONAL

- Identificación de perfiles
- Incentivación

Profesor Norbert Monfort

Profesor colaborador en los programas Executive Education del Departamento de Dirección de Personas y Organización ESADE

GESTIÓN DE CONFLICTOS

- Liderazgo de equipos
- Empleados, colaboradores y pacientes

Profesor Andrés Raya

Profesor colaborador del Departamento de Dirección de Personas y Organización ESADE.

Cena de grupo

Viernes 16 de Marzo 21:00 horas

Salida transfers Estación de Sants AVE y Aeropuerto El Prat T1

Sábado 17 de Marzo 18:30 horas

ESADE Business School · Avda. de Esplugas, 92-96 · 08034 Barcelona